

NETZWERKE: KOMPETENZMATRIX VON NETZWERKEN

Nutzen des Netzwerks:

- Erweiterung des Beratungsangebots
- Kompensation von Know-how-Defiziten
- Bereitstellung von maximaler Beratungskompetenz
- Akquisitionshilfe
- Eliminierung des Einzelkämpferimages
- Erfahrungsaustausch und -zugewinn
- Ansprechpartner verfügbar
- Kapazitätsausgleich (begrenzt)

Kooperationsformen:

- Vermittlung von Kontakten durch gegenseitige Empfehlung
- Arbeitsgemeinschaft (Akquisiteur = Auftragnehmer)
- Subunternehmer als Projektleiter (mit Stundensatz oder Budget)
- interne Einschaltung von Partnern zur Kompensation von Know-how-Defiziten

Organisationsmittel:

- mehrmalige Treffen zwecks Erfahrungsaustausch
- Netzwerkbroschüre
- Telefon
- E-Mail